

maillon
mobility

Dossier Economique



Afin de proposer une alternative crédible à la deuxième voiture et pour certains cas la première, notre objectif avec Maillon Mobility est de proposer à nos clients une offre qui soit économiquement plus performante que celle proposée dans le modèle tout voiture tout en proposant le même niveau d'avantages ou de confort pour les trajets du quotidien. Nous avons donc deux possibilités : de la vente directe ou de la location longue durée aux particuliers et aux entreprises. Dans les deux cas, nous souhaitons proposer des offres complémentaires pour maintenir le contact avec nos clients comme la maintenance, l'assistance et d'autres sources de revenu comme la vente de nos modules passagers, modules de transport, modules sur mesure ou coffre arrière.

Le contact avec le client est pour nous un paramètre essentiel pour avoir du "feedback" régulier sur nos produits pour les faire constamment évoluer mais aussi conseiller nos clients dans l'achat de nouvelles fonctionnalités/matériel/offres que nous proposerons.

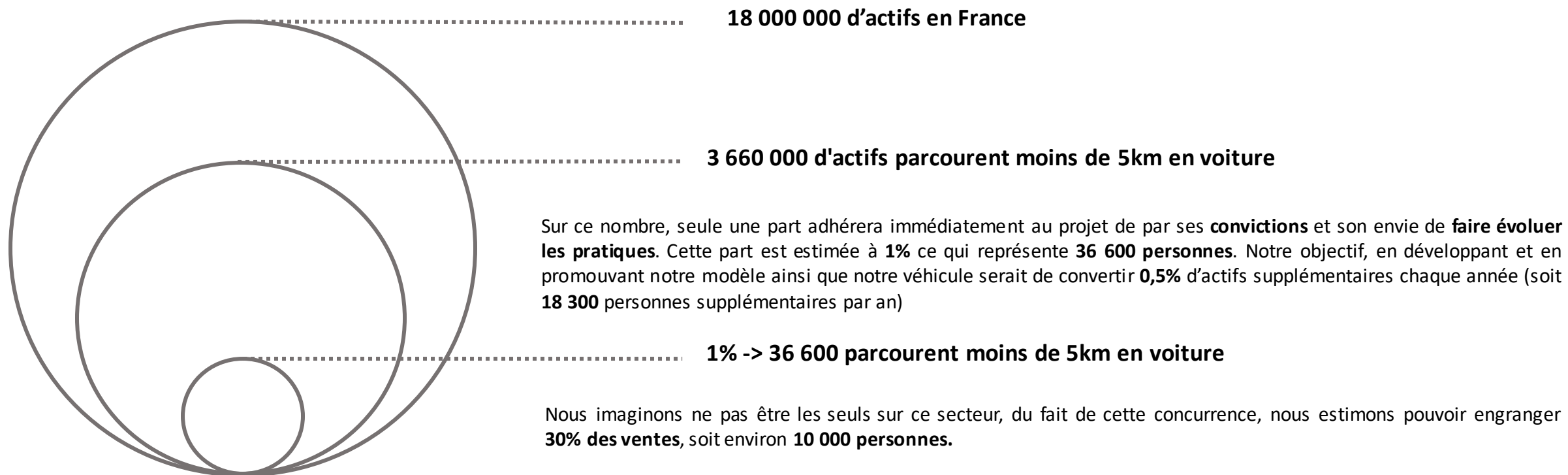
Nous avons réalisé un plan de financement sur 6 ans. Les trois premières années sont consacrées au développement, la réalisation des prototypes, la préparation de l'industrialisation avec une phase de lancement ainsi que la communication. L'objectif étant à 3 ans de pouvoir assurer un lancement série avec des cadences élevées.

Note : en terme de location, nous étudierons également la location avec option d'achat.

Business model - Potentiel de marché



Notre analyse du potentiel de marché se focalise dans un premier temps sur les chiffres du marché français pour entamer le développement de la marque et la distribution du produit.

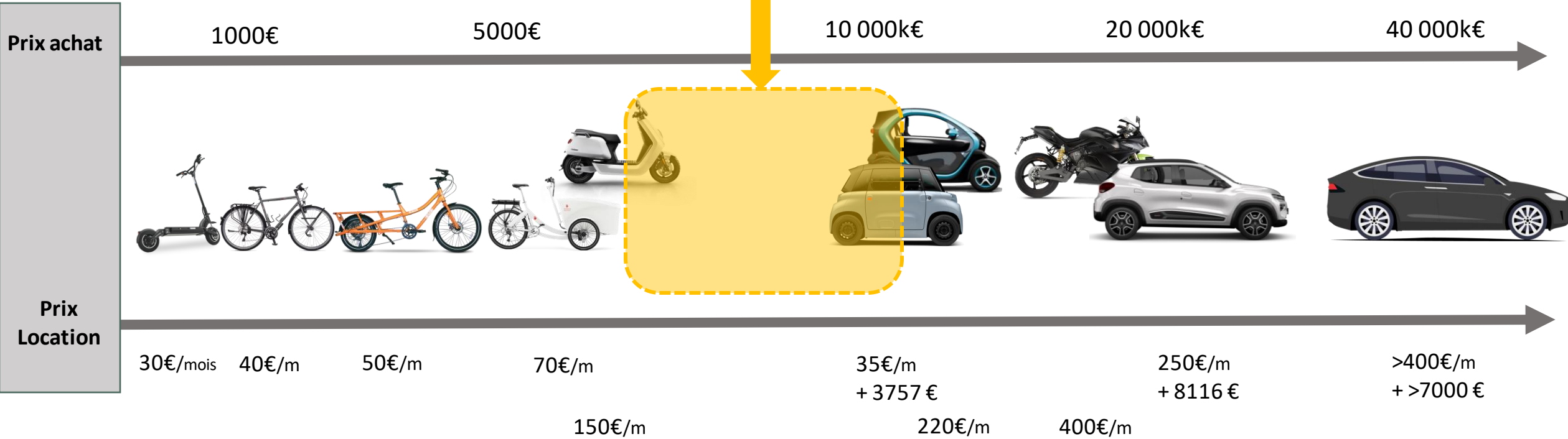


10 000 véhicules + 5 500 supp. par an

Business model - Définition du prix









Maillon est positionné ici, le maillon manquant dans l'offre de mobilité actuelle



Business model - Les aides à l'achat



Qu'elles soient d'État ou locales et parfois cumulables, des subventions* pourront aider à financer l'achat du véhicule proposé par Maillon Mobility

 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE <i>Liberté Égalité Fraternité</i>	Le Bonus écologique	Jusqu'à 2000€ d'aides
 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE <i>Liberté Égalité Fraternité</i>	La prime à la conversion pour un vélo électrique	Jusqu'à 3000€ d'aides
 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE <i>Liberté Égalité Fraternité</i>	Le microcrédit véhicules propres	Peut atteindre 5000€ maximum. Remboursement étalé sur 5 années maximum.
 La Région Occitanie <i>Pyrénées - Méditerranée</i>	L'Éco-chèque mobilité	200€ d'aides
 La Région Occitanie <i>Pyrénées - Méditerranée</i>	Le Bonus Forfait Mobilité Durable	Plafonnée à 400€ pour une personne non imposable (250€ sinon)
 TOULOUSE MAIRIE - MÉTROPOLE	La Prime Vélo Toulouse	Jusqu'à 600€

Des aides similaires existent dans d'autres régions.

* Exemple du cas de la région Occitanie



Nous envisageons plusieurs canaux de distribution pour développer Maillon Mobility.

1. Location aux particuliers et aux entreprises :

Nous envisageons cette forme de distribution en nous appuyant sur des entreprises spécialisées déjà implantées en France. Nous étudions avec attention le marché des véhicules de fonction qui nous paraît être une bonne solution en plein essor actuellement.

2. Vente aux particuliers et aux entreprises :

Nous nous laissons également la possibilité de vendre notre véhicule en direct. Pour cela, nous comptons proposer à des enseignes existantes dans le domaine de la mobilité (cycle, auto, autres) de devenir partenaire et « ambassadeur » de notre marque pour profiter des réseaux et compétences existantes.

Quelques exemples de futurs clients *:

Les foyers avec ou sans enfants

Les entreprises et leurs véhicules de fonction

Les artisans : plombiers, électriciens, menuisiers ...

Les professions libérales : infirmiers, médecins, Masseur-kinésithérapeutes, urgence sang, taxis...

Les sociétés de livraison du dernier kilomètre

Business model - Stratégie Make or buy



Réalisation en interne

« Sous-traitance »

DEVELOPPEMENT

DESIGN

ECO CONCEPTION

FABRICATION

ASSEMBLAGE

QUALITE

COMMUNICATION

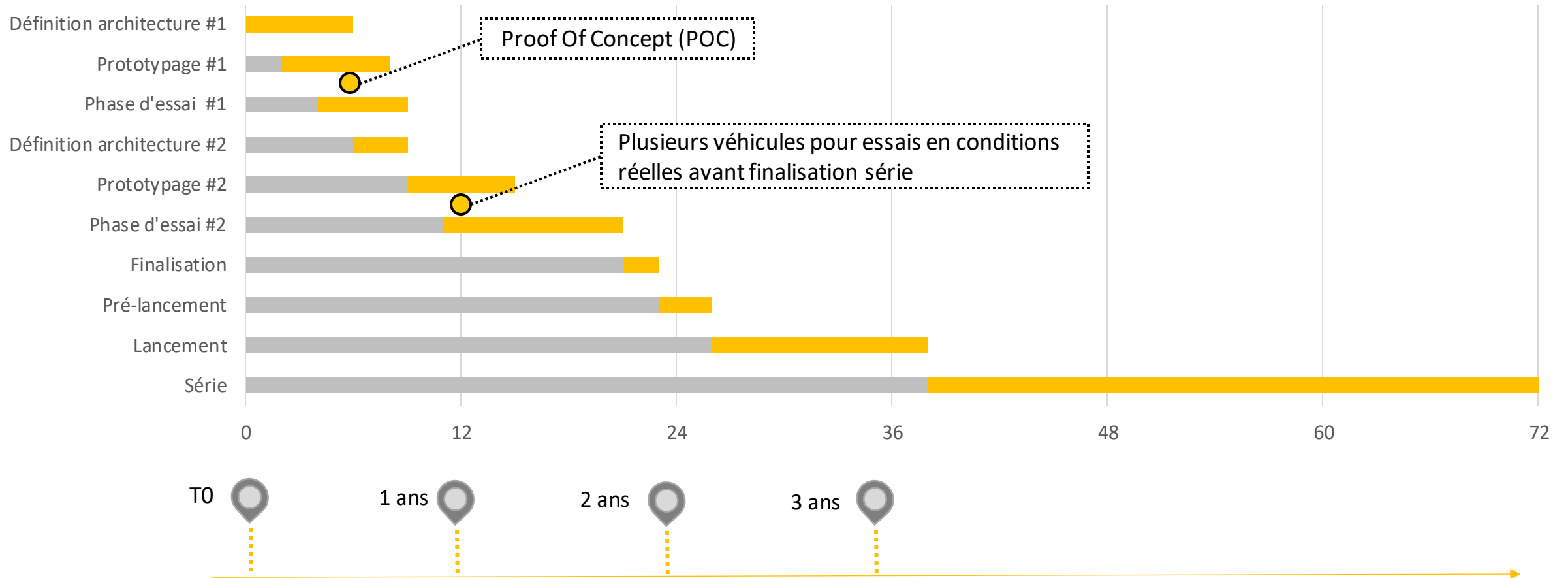
ACHATS VENTES

Le **DEVELOPPEMENT** et la **FABRICATION** seront sous traitées avec un suivi et **accompagnement important** de notre part.

L'assemblage, la qualité, la communication (en grande partie) mais aussi les achats et la ventes seront internalisés.

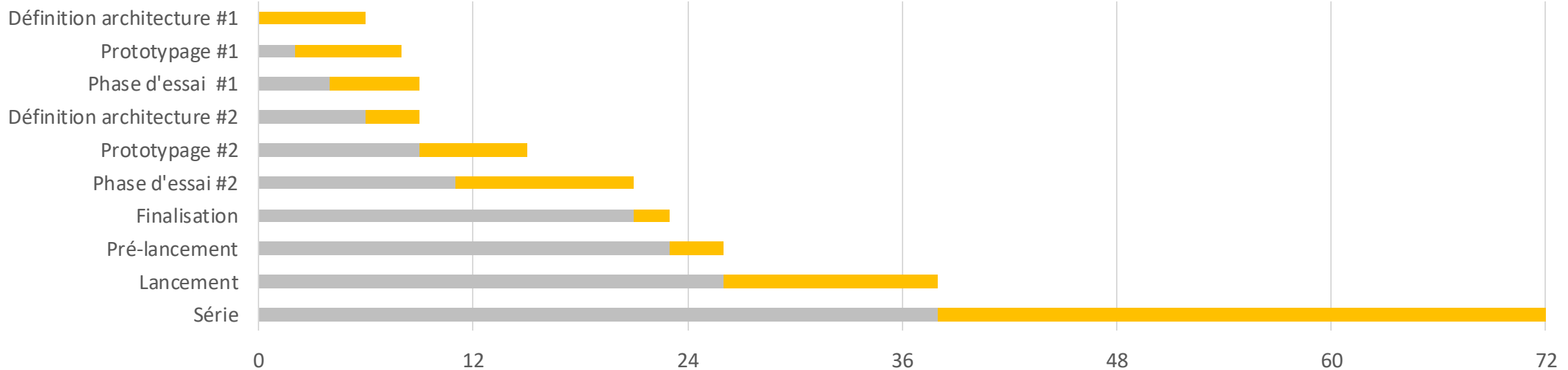
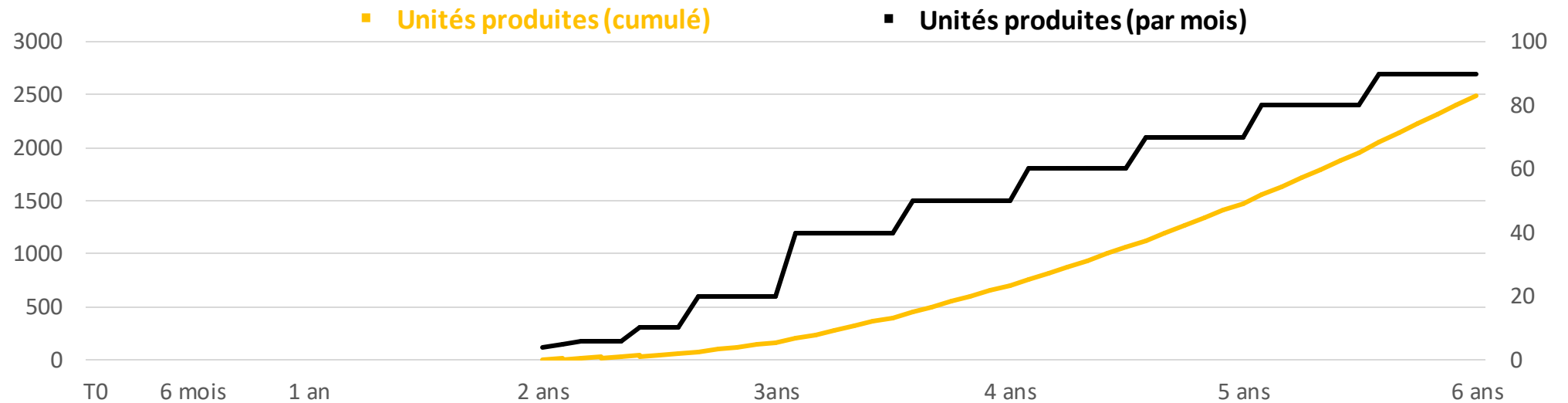
Notre approche a pour objectif de confier le développement du produit ainsi que la fabrication des pièces unitaires à des entreprises du métier en Occitanie.

Business model - Roadmap de développement

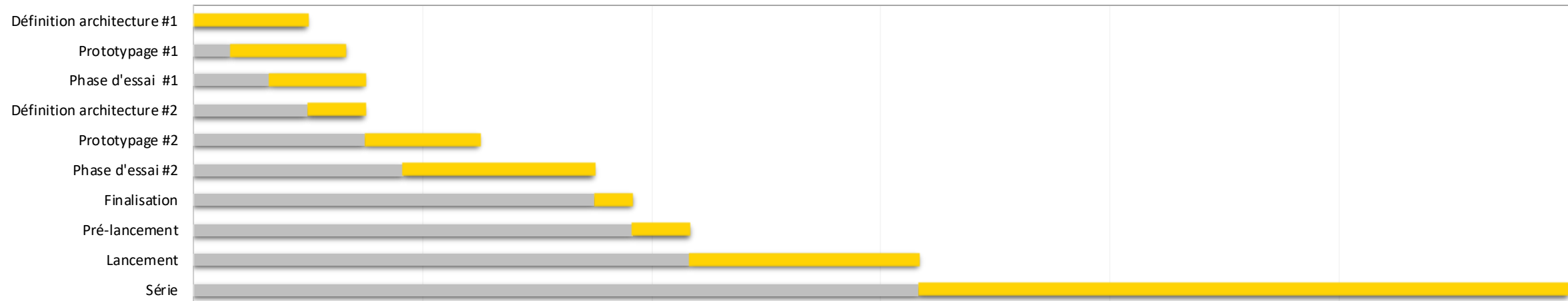
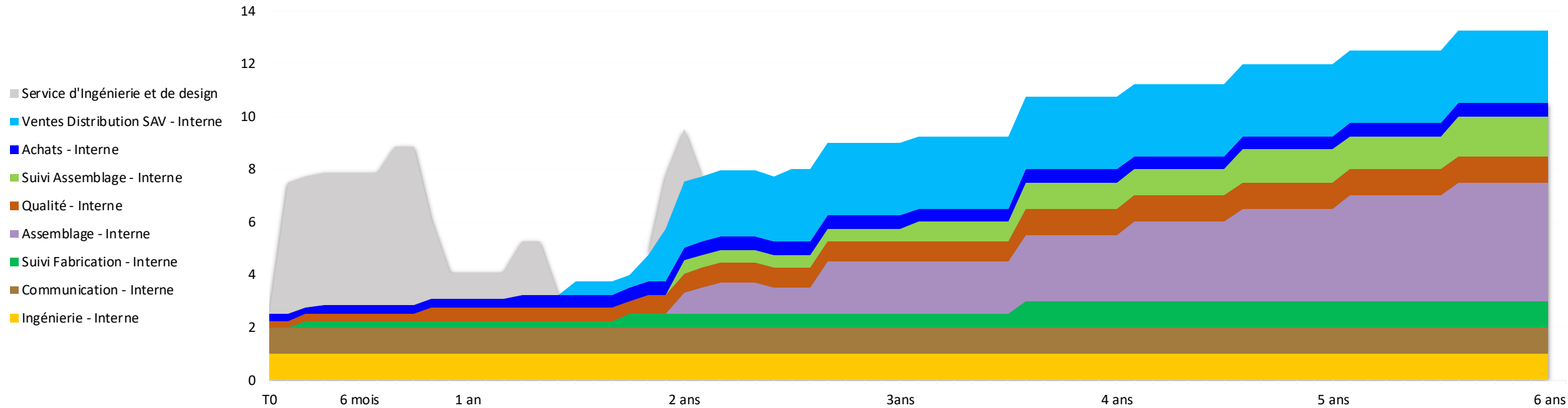


Nous estimons la phase de développement à environ 2 ans et donc un lancement de la série dans la foulée.

Business model - Volume fabrication et livraison



Business model – Effectifs & Plan de charge



Business model – rubriques/postes de dépenses



Ci-contre sont présentées les différentes rubriques/postes de dépenses de l'entreprise en lien avec le plan présenté:

COMMUNICATION
Budget publicitaire
Chargée de communication
DEVELOPPEMENT
Pilotage/ Suivi R&D / Amélioration et futurs produits
Définition architecture #1
Prototypage #1
Phase d'essai #1 - Suivi
Définition architecture #2
Prototypage #2
Phase d'essai #2 - Suivi
Finalisation
HOMOLOGATION
FABRICATION
ASSEMBLAGE
ACHATS
Achats
Supply chain
VENTES - DISTRIBUTION - SAV
Ventes
Distribution/livraison unitaire
Services clients
SAV technique
Autres DEPENSES
Loyers immobiliers et entretiens
Outils
Les abonnements de téléphonie, électricité
Intérêts de prêts bancaires
Les charges fiscales
Assurances
Salons (dépl., hotel, location etc...)
DAF
Support RH / Juriste
Expert comptable
Salaires
QUALITE

La plateforme Maillon Mobility et Open Source



La plateforme :



Notre approche de l'open source est la suivante : l'idée, comme le projet dans sa globalité, est d'innover, de nous adresser à des marchés différents de celui de notre véhicule, de réduire l'impact écologique en évitant de démultiplier une solution existante et fonctionnelle.

Une de nos motivations à proposer notre plateforme en open source est donc de proposer un produit fiable et efficace, ouvert en termes d'interface mécanique ou électrique (avec notre accompagnement au besoin), incluant le châssis, le moteur et la partie électronique.

Cette plateforme sera proposée seule et vendue à différents intégrateurs qui pourront imaginer, par exemple, des habitacles différents à intégrer dessus pour des utilisations diverses et variées.



Des sources de revenus autres que la vente de véhicules :

- Nous avons prévu, grâce à la modularité de notre produit, de proposer à la vente ou à la location des modules ou équipements en supplément du véhicule de base (modules passagers, modules de transport, modules sur mesure ou coffre arrière) pour assurer des revenus complémentaires étalés dans le temps.
- Nous avons également prévu de proposer à la vente la plateforme Maillon Mobility à d'autres équipementier, ce qui sera également une source de revenus non négligeable.
- L'équipe Maillon Mobility et sa forte expertise dans le domaine de l'industrialisation et de l'assemblage pourra également proposer son aide dans le cadre de l'Extreme Défi mais également plus largement dans l'industrie des véhicules intermédiaires en tant que consultant sur des projets d'industrialisation.



Les maintenances et le rétrofit :

La plateforme Maillon Mobility et son design modulaire favorise la possibilité d'une maintenance préventive régulière et simplifiée. Les accès aux différents sous-systèmes devant être maintenus (moteurs, pédalier, freins, roues, etc...) sont pensés dès la phase de design ce qui aura pour bénéfice une baisse globale du coup de main d'œuvre.

Concernant le rétrofit, plusieurs scénarios peuvent être envisagés :

- Le plus « classique », le rétrofit complet du véhicule après un certains nombres d'années* qui consistera à vérifier la totalité du véhicule et réaliser une remise en «  tat neuf », points de sécurité inclus.
- Le rétrofit pour un changement de véhicule. En effet, la plateforme Maillon Mobility est réfléchie pour s'adapter à différents véhicules.

** Une maintenance globale poussée qui pourra être assimilée à un rétrofit complet du véhicule sera calquée sur le checkup complet des batteries qui devra être fait (valeur à confirmer) après une dizaine d'années.*