

Dossier ECONOMIQUE

Projet HALF

Notre dossier modèle économique du quadricycle électrique HALF repose sur une estimation minutieuse des paramètres économiques liés précisément à la fabrication et le lancement du projet HALF avec ses partenaires (voir écosystème).

Nous avons tenu compte du budget prévisionnel de 239 600 EUR, en analysant en détail les sources de coûts et de revenus, les investissements nécessaires pour réaliser un prototype fonctionnel tout en tenant compte de ses futures capacités de reconditionnement et de réutilisation pour améliorer le bilan économique du véhicule dans sa phase d'industrialisation.

Sources de coûts et acteurs financeurs :

Les sources de coûts pour le quadricycle électrique HALF comprennent les achats de matériaux et de fournitures pour la fabrication, les services extérieurs tels que l'impression 3D, l'entretien et la réparation, les autres services extérieurs incluant les rémunérations stagiaires en communication, les relations presse, la publicité, les publications et les déplacements, ainsi que les charges de personnel pour notre équipe dévouée.

Les acteurs financeurs de ces coûts seront divers :

- Autofinancement : HALF prévoit d'investir une partie de ses propres ressources financières pour soutenir le développement du prototype pour la partie bureau d'étude et demande un soutien financier pour le prototype.
- Subventions publiques : Nous solliciterons le soutien de l'ADEME pour financer une partie des coûts de la mise en oeuvre du prototype fonctionnel qui servira au lancement de la solution HALF.
- Partenaires industriels : Nous collaborerons avec des partenaires industriels tels que X, le groupe CHAMATEX, le groupe ARAYMOND et le groupe Verkor, qui contribueront financièrement au projet dans sa phase industrielle en échange de leur implication technique et stratégique.

Sources de revenus :

Les sources de revenus pour le quadricycle électrique incluent la vente du véhicule aux clients finaux, la location longue durée du véhicule, ainsi que la fourniture de services associés tels que des abonnements pour les mises à jour logicielles, la maintenance et l'assistance en ligne. Nous envisageons la mise en service d'une plateforme qui permettra à toute partie tierce d'accéder à la maquette numérique et créer ses propres accessoires qui seront revendus sur la market place HALF. C'est un modèle qui a prouvé son efficacité sur le secteur du digital. Comme nous l'avons vu, HALF n'a recours à aucun outillage de l'industrie lourde et de simples patrons sont suffisants pour lancer des habillages et des styles à travers des collections saisonnières comme dans le prêt à porter. Des cessions de licences seront alors envisageables dans le business model.

Nous prévoyons également de solliciter des subventions gouvernementales et européennes et des incitations fiscales pour l'achat ou la location de véhicules électriques, qui pourraient constituer une source de revenus indirecte. Tout porte à croire que les conditions climatiques et les politiques écologiques se renforceront dans un futur proche.

Investissements pour la fabrication en série :

Pour passer à une fabrication en série, nous prévoyons d'investir dans l'expansion de la capacité de production et la mise en place d'une chaîne de production automatisée pour optimiser les coûts de fabrication. Nous allons également allouer des ressources pour la formation et le recrutement de personnel supplémentaire afin de répondre à la demande croissante.

Calcul type flux de trésorerie actualisé (DCF) :

Nous synthétiserons l'ensemble des informations dans un calcul type flux de trésorerie actualisé (DCF) sur la durée du projet de mise en oeuvre du prototype. Ce modèle financier nous permettra de contrôler les coûts et la réplique possible de ce prototype pour d'autres partenaires, en prenant en compte les coûts de fabrication, de finition, assemblage, de tests et de plan de certification, ainsi que les revenus générés par la vente de nouveaux prototypes pour des clients intéressés, la location et les services associés pour des expérimentations.

Capacités de reconditionnement, modularités et réutilisation :

Nous intégrons des capacités de reconditionnement, de modularité et de réutilisation dans la conception. Cette approche de résilience est au coeur du concept HALF nous permettra d'améliorer le bilan économique du véhicule sur ses différentes versions en prolongeant sa durée de vie utile et en minimisant les coûts de maintenance et de remplacement.

Approche Open Source :

Nous avons considéré l'approche Open Source pour certains composants de notre quadricycle électrique HALF.

Cette approche offre de nombreux avantages, notamment en favorisant la collaboration, l'innovation ouverte et en permettant une plus grande transparence.

Nous élaborerons un design système accessible à travers un SDK pour que tout tiers puisse tenir compte des données techniques et interfaces pour adapter des accessoires qui seront proposés à la vente à travers la market place HALF.

Nous croyons fermement en la collaboration et en la contribution des communautés pour faire progresser la mobilité électrique durable.

En résumé, notre dossier modèle économique reflète notre engagement à réaliser un quadricycle électrique résilient, durable et rentable, tout en contribuant activement à un avenir plus propre et plus respectueux de l'environnement.

Le fait que sa mise en oeuvre repose pour grande partie sur le savoir faire de l'industrie textile, la solution reste abordable pour le plus grand nombre.